

5

passos para abrir uma
empresa de sucesso


Alliance


Contabilidade e Consultoria

O GRANDE DESAFIO DO EMPREENDEDOR

Todas as engrenagens do negócio devem funcionar em sincronia e sinergia, a ponto de agregar valor à marca, produto ou serviço.

Esse processo tem um custo alto e muitas vezes é a pedra no meio do caminho que muitos empreendedores acabam tropeçando.

Segundo o SEBRAE, mais de 24% das micro e pequenas empresas foram fechadas em menos de dois anos. E o percentual aumenta, se mudarmos o prazo para quatro anos: 50% delas fecharam as portas.

Através da nossa experiência de mais de uma década de mercado, conseguimos identificar como diminuir em mais de 90% a chance do seu negócio encerrar suas atividades nos primeiros 4 anos de existência.

Alliance

CONHEÇA NOSSA HISTÓRIA...

Não tivemos um começo muito diferente do seu negócio. O início da Alliance não foi fácil.

Começamos pequeno em uma sala sem tanto luxo e mais de 10 anos depois, já atendemos mais de 60 clientes e a cada semana prestamos mais 50 consultorias.

Por isso, conhecemos bem as dificuldades de abrir e manter um negócio. Buscamos sempre entender as necessidades de cada cliente, em cada serviço de cada segmento de mercado. Aqui na Alliance, contamos com profissionais certificados pelo CRC para trazer as melhores soluções para o seu momento.

Atendemos clientes em todo o Brasil. Desde a indústria têxtil a start-ups; de clínicas médicas a instituições de ensino; de supermercados a academias. Assim como hospitais, transporte, construção civil, e-commerce. Até exchange financeira e criptoativos.

Sabemos o que estamos fazendo e queremos fazer ainda mais pelo seu negócio.

Com a nossa experiência separamos em 5 passos o processo fundamental para abrir uma empresa de sucesso.

Veja a seguir o caminho que deverá seguir:

#1 Passo – Identifique qual será o negócio

Saber exatamente qual atividade deseja exercer é crucial para a constituição de uma empresa.

A primeira grande razão para o encerramento de uma empresa é a falta de conhecimento do mercado de atuação.

Cada segmento tem suas particularidades e conhecer com profundidade seu negócio lhe dará vantagem em negociações e tranquilidade na resolução de problemas.

#2 Passo – Prepare um plano de negócio

Não negligencie o planejamento para não sofrer sérios riscos durante o caminho.

Esse planejamento precisa ser estratégico e detalhado. No plano de negócios, é de suma importância, que seja abordado a análise de mercado contendo informações locais, regionais e nacionais. Além da análise dos concorrentes, estudo do produto ou serviço para atender ao mercado e não para você.

Um dos grandes erros cometidos pelos empreendedores que acabaram fechando as portas prematuramente, foi criar soluções para algo que ninguém estava procurando. Focar o tempo naquilo que importa é uma das chaves para ter um negócio de sucesso.

E, além disso, é necessário saber navegar. Entender as forças e fraquezas da sua empresa, definir objetivos, metas, missão, visão e valores.

#3 Passo – Contrate um contador

O contador é uma fonte de informação. E ter uma fonte confiável para quem está iniciando um negócio é um alívio. Certamente, evitará dores de cabeça no futuro.

O primeiro contato com o contador será para constituir sua empresa. O profissional contábil é especializado nesse processo.

Existem algumas maneiras para encontrar um bom contador. O melhor deles é a indicação de um concorrente dentro do segmento.

O empreendedor, como especialista do negócio, saberá prontamente quando o contador sabe o que diz e faz.

Ter uma conversa e fazer perguntas para confirmar o conhecimento do ramo, é sempre importante para verificar em que mãos o seu negócio estará.

Todo contrato de prestação de serviço é baseado na confiança. Nesse caso, mais do que nunca precisa haver confiança das duas partes.

#4 Passo – Registre o contrato social

Todo o processo de registro do contrato social é feito pelo contador. O empreendedor fornecerá os documentos necessários e reconhecimento de firma. Também é responsável pelo pagamento das taxas de abertura para o registro e o certificado digital. Após o envio das documentações e pagamento das taxas, o prazo para finalização é de 5 até 15 dias.

Você deve se atentar a pontos importantes que todo contrato social precisa ter. Como:

- Qualificação do sócio ou sócios;
- Nome da empresa;
- Sede da empresa;
- Atividade que a empresa exercerá;
- Capital Social;
- Permissão para constituição de filiais, agências, sucursais ou criação de franquia;
- Responsável administrativo;
- Permissão para o uso do pró-labore;
- Informação do exercício social e fechamento de relatórios;
- Prazo para a distribuição dos lucros;

#5 Passo – CNPJ e inscrição estadual

Hoje em dia, já existem processos digitais. Mas ainda há muito trabalho manual e impresso no rito da abertura de uma empresa. Isso varia de acordo com a sua região.

Algumas cidades permitem que o processo de abertura seja realizado digitalmente. Como por exemplo, no caso de viabilização do CNPJ, ser feito on-line.

O processo de obtenção do CNPJ é após o deferimento da junta comercial. Em seguida, a empresa constituída e com CNPJ em mãos, já é possível entrar com o processo de inscrição estadual, inscrição municipal e alvará.

Esses processos permitirão o pleno funcionamento e emissão de nota fiscal de serviço e produto (venda e compra).


A partir daqui, a sua empresa existe e está apta para exercer as atividades e trilhar um caminho de sucesso!




Ficou com alguma dúvida?

Estamos preparados para te atender e ajudar a transformar o seu negócio.

Entre em contato!

 (13) 3223-4711

 /alliance.cnt

 contato@allianceconsultoria.cnt.br

 Avenida Ana Costa, 100, Conj 96/97 - Santos, São Paulo